



گزارش اعزام هیئت پیشران اتاق تبریز به جمهوری قزاقستان

در شرایطی که توسعه روابط اقتصادی با کشورهای منطقه، تنوع بخشی به مسیرهای تجاری و بهره گیری از ظرفیت های ترانزیتی به ضرورتی راهبردی برای فعالان اقتصادی تبدیل شده است، جمهوری قزاقستان به عنوان یکی از کشورهای مهم آسیای مرکزی و حوزه دریای خزر، از ظرفیت های قابل توجهی برای گسترش همکاری های تجاری و سرمایه گذاری با ایران برخوردار است. موقعیت جغرافیایی این کشور، توانمندی های آن در تولید و صادرات محصولات کشاورزی و نهاده های دامی و همچنین دسترسی به مسیرهای حمل و نقل دریای خزر، زمینه مناسبی برای تقویت مناسبات اقتصادی میان دو کشور فراهم کرده است.

در همین راستا، اتاق بازرگانی تبریز با هدف شناسایی فرصت های عملی همکاری، بررسی ظرفیت های تأمین کالاهای مورد نیاز، ارزیابی زیرساخت های حمل و نقل و لجستیک و فراهم سازی مقدمات اعزام هیئت اصلی تجاری، اقدام به اعزام هیئتی پیشران به جمهوری قزاقستان در مهرماه ۱۴۰۵ کرد.

این هیئت در جریان سفر خود به شهرهای آلماتی، آستانه و آکتائو، مجموعه ای از دیدارها و نشست های تخصصی را با مسئولان اتاق ملی کارآفرینان قزاقستان (آتامکن)، مدیران نهادهای توسعه تجارت، نمایندگان شرکت های تولیدی و بازرگانی، فعالان حوزه حمل و نقل دریایی، مسئولان منطقه ویژه اقتصادی آکتائو و نمایندگی های دیپلماتیک جمهوری اسلامی ایران برگزار کرد.

محور اصلی این مذاکرات، بررسی زمینه های توسعه تجارت مستقیم، به ویژه در حوزه واردات گندم، جو، ذرت، دانه های روغنی، روغن تصفیه نشده و کنجاله، شناسایی راهکارهای تسهیل مبادلات مالی، ارزیابی ظرفیت بنادر و خطوط کشتیرانی دریای خزر و بررسی فرصت های سرمایه گذاری مشترک بود. همچنین در این دیدارها، بر ضرورت برقراری ارتباط مستمر میان نهادهای اقتصادی دو کشور و ایجاد بستر مناسب برای مذاکرات تخصصی هیئت اصلی تأکید شد.

اهمیت این سفر تنها به برگزاری نشست های تجاری محدود نمی شود؛ بلکه بررسی میدانی ظرفیت های موجود، شناخت موانع اجرایی همکاری و برقراری ارتباط مستقیم با مجموعه های اقتصادی قزاقستان، می تواند زمینه ساز تصمیم گیری دقیق تر و هدفمندتر برای توسعه مناسبات تجاری آینده باشد.

گزارش حاضر، شرح نشست ها، مذاکرات، ظرفیت های معرفی شده و موضوعات مطرح شده در جریان سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان در روزهای ششم تا هشتم مهرماه ۱۴۰۵ است که با هدف مستندسازی نتایج سفر و بهره برداری در برنامه ریزی های آتی تنظیم شده است.

نشست هیئت تجاری اتاق تبریز با مسئولان اتاق ملی کارآفرینان آلمانی

در جریان سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان، نشستی با حضور اعضای این هیئت، مسئولان اتاق ملی کارآفرینان آلمانی (آتامکن) و نمایندگان تشکل های اقتصادی این کشور برگزار شد. در این نشست، ظرفیت های اقتصادی و تجاری آذربایجان شرقی، زمینه های توسعه همکاری های دوجانبه، تأمین محصولات کشاورزی و نهاده های مورد نیاز ایران و همچنین مسائل مربوط به حمل و نقل و نقل وانتقال پول میان دو کشور مورد بحث و بررسی قرار گرفت.

آذربایجان شرقی ظرفیت بالایی برای توسعه تجارت مستقیم با قزاقستان دارد

رضا جعفری، عضو هیئت رئیسه اتاق بازرگانی تبریز، در این دیدار با اشاره به روابط مناسب میان مردم ایران و قزاقستان، به شباهت دو کشور از نظر وسعت جغرافیایی و جمعیت بیشتر ایران پرداخت.

وی در تشریح ظرفیت های اقتصادی استان آذربایجان شرقی، بر جایگاه صنعتی و تجاری این منطقه تأکید کرد و با اشاره به همسایگی آن با جمهوری آذربایجان، ارمنستان، ترکیه و عراق، به ظرفیت های صادراتی استان و منطقه با وجود شرایط تحریمی پرداخت.

جعفری همچنین با اشاره به اینکه آذربایجان شرقی بیشترین میزان مصرف آرد، شکر و روغن را در میان استان های کشور دارد، محدودیت های ایجادشده در خلیج فارس را عاملی برای افزایش اهمیت دریای خزر دانست و این شرایط را فرصتی طلایی برای شرکت های قزاقستانی توصیف کرد.

عضو هیئت رئیسه اتاق تبریز در ادامه به مشکلات نقل وانتقال پول ناشی از تحریم ها و روش های پرداخت فعلی در ایران اشاره کرد و گفت: با وجود علاقه مندی کشورهای دیگر برای فروش گندم به ایران، اولویت طرف ایرانی همکاری با قزاقستان است.

وی با بیان اینکه فعالان اقتصادی استان به دنبال خرید مستقیم کالا از طرف های تجاری هستند، افزود: تا حدود دو ماه پیش، توزیع گندم تنها از سوی دولت ایران انجام می شد، اما اکنون دولت به کارخانه های آردسازی و تولیدکنندگان مواد غذایی مصرف کننده آرد اجازه داده است که به صورت مستقیم گندم وارد کرده و پس از تبدیل آن به آرد، در فرآیند تولید خود استفاده کنند.

قزاقستان می تواند یکی از مبادی تأمین نهاده های کشاورزی ایران باشد

بشیر جعفری، عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی تبریز، ضمن قدردانی از میزبانی طرف قزاقستانی، بر علاقه مندی فعالان اقتصادی استان به توسعه روابط تجاری با این کشور تأکید کرد.

وی با اشاره به تولید سالانه ۱۳۵ میلیون تن محصولات کشاورزی در ایران، اظهار کرد که کشور حتی در زمان جنگ نیز با کمبود آذوقه مواجه نشده است.

جعفری در تشریح نیازهای وارداتی کشور اعلام کرد که ایران سالانه ۱۷ میلیون تن نهاده وارد می کند که بخش عمده آن از طریق بنادر جنوبی و حدود ۵۰۰ هزار تن از طریق بنادر شمالی وارد می شده است.

رئیس کمیسیون کشاورزی، آب و محیط زیست اتاق تبریز همچنین با اشاره به نیاز ایران به بذر کلزا، علاقه مندی طرف ایرانی را برای واردات گندم، جو، ذرت، دانه های روغنی، روغن تصفیه نشده و کنجاله از قزاقستان اعلام کرد.

وی در پایان، با تأکید بر اهمیت تنوع بخشی به مسیرهای وارداتی کشور، از مسیر مرسین ترکیه، روسیه و آکتائو قزاقستان به عنوان سه مسیر جایگزین بنادر جنوبی ایران نام برد.

سمیه مختاری، رایزن اقتصادی ایران در آلمانی، در ابتدای این نشست ضمن قدردانی از میزبانی طرف قزاقستانی، به جنگ اخیر و مشکلات ایجادشده در بنادر جنوبی ایران اشاره کرد و با پیش بینی افزایش تعداد هیئت های تجاری، توضیحاتی درباره ظرفیت ها و توانمندی های استان آذربایجان شرقی ارائه داد. وی همچنین ضمن معرفی اعضای هیئت اتاق تبریز، بر ماهیت پیشران این سفر و حضور قریب الوقوع هیئت اصلی تأکید کرد.

در ادامه، نورمحمد، معاون اتاق ملی کارآفرینان آلمانی (آتامکن آلمانی)، با اشاره به علاقه مردم قزاقستان به مردم ایران و سخنانی رئیس جمهور ایران در مجمع عمومی سازمان ملل متحد، آمادگی این مجموعه را برای توسعه همکاری ها با ایران و اتاق بازرگانی تبریز اعلام کرد.

وی در تشریح فعالیت های آتامکن توضیح داد که هدف اصلی این نهاد، دفاع از منافع کارآفرینان و بخش خصوصی قزاقستان است و علاوه بر این، تنظیم پروژه های سرمایه گذاری، برنامه ریزی سفرهای تجاری به خارج از کشور و اعزام هیئت ها به نمایشگاه ها را بر عهده دارد. به گفته وی، آتامکن در هر استان قزاقستان دارای یک شعبه است.

نورمحمد همچنین به مشکلات مربوط به نقل وانتقال پول میان ایران و قزاقستان اشاره کرد و خانم رومبلا را به عنوان رابط برای پیگیری همکاری ها معرفی کرد.

در بخش دیگری از نشست، الکساندر، نماینده انجمن ملی تولیدکنندگان دانه های روغنی قزاقستان، به معرفی ظرفیت های این انجمن پرداخت و اظهار کرد: این مجموعه دارای ۵۲ شرکت عضو است که ۹۰ درصد بازار قزاقستان را پوشش می دهند و ارتباط مناسبی نیز با سازمان های دولتی دارند.

وی با اشاره به صادرات روغن تصفیه نشده کلزا و آفتابگردان از آکتائو به ایران توسط شرکت های عضو انجمن، اعلام کرد که تاکنون ۱۰۰ هزار تن کنجاله به ایران ارسال شده است. الکساندر همچنین از وجود ظرفیت صادرات کنجاله کلزا خبر داد و توضیح داد که بذر آفتابگردان عمدتاً وارد می شود.

به گفته وی، شرکت های عضو این انجمن توانایی صادرات سالانه ۱۵۰ تا ۲۰۰ هزار تن روغن تصفیه نشده از آکتائو به ایران را دارند.

آینار، نماینده انجمن صادرکنندگان قزاقستان، نیز در این نشست با اشاره به عضویت ۱۵۰ تولیدکننده محصولات کشاورزی در این انجمن، آمادگی خود را برای دعوت از افراد و شرکت های، مرتبط به نشست های، هیئت اصل، تجارت، اعلام کرد.

بررسی توسعه روابط تجاری ایران و قزاقستان در نشست هیئت اتاق تبریز در سرکنسولگری ایران در آلماتی

در ادامه این سفر، اعضای هیئت اعزامی در نشستی با مسئولان سرکنسولگری جمهوری اسلامی ایران در آلماتی، زمینه های توسعه همکاری های تجاری میان دو کشور و برنامه های مربوط به اعزام هیئت اصلی تجاری اتاق تبریز را بررسی کردند.

در بخش دیگری از این دیدار، برنامه های هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز و اقدامات مورد نیاز برای تحقق اعزام هیئت اصلی تجاری به قزاقستان مورد بحث و بررسی قرار گرفت.



بررسی ظرفیت های توسعه تجارت و تأمین غلات در نشست هیئت اتاق تبریز با مرکز توسعه سیاست تجاری قزاقستان

در ادامه سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان، نشست مشترکی با مسئولان مرکز توسعه سیاست تجاری قزاقستان (QazTrade)، شرکت غلات و صنایع غذایی این کشور و نمایندگان شرکت های تجاری در شهر آستانه برگزار شد. در این نشست، ظرفیت های توسعه همکاری های اقتصادی، تأمین غلات و نهاده های کشاورزی، استفاده از زیرساخت های حمل و نقل دریایی و راهکارهای تسهیل مبادلات تجاری میان دو کشور مورد بحث و بررسی قرار گرفت.

رضا جعفری، عضو هیئت رئیسه اتاق بازرگانی تبریز، نیز در این نشست با اشاره به محدودیت های ایجادشده در خلیج فارس و افزایش اهمیت دریای خزر در مبادلات تجاری، این شرایط را فرصتی طلایی برای شرکت های قزاقستانی توصیف کرد.

جعفری با اشاره به نیاز سالانه یک میلیون تن گندم در ایران، بر ضرورت افزایش ظرفیت همکاری با قزاقستان در زمینه تأمین این محصول تأکید کرد.

عضو هیئت رئیسه اتاق تبریز همچنین توضیح داد که تا حدود دو ماه پیش، توزیع گندم در ایران صرفاً از سوی دولت انجام می شد، اما اکنون کارخانه های آردسازی و تولیدکنندگان مواد غذایی که از آرد استفاده می کنند، اجازه یافته اند گندم مورد نیاز خود را مستقیماً وارد کشور کرده و پس از تبدیل آن به آرد، در فرآیند تولید استفاده کنند.

در بخش دیگری از نشست، بشیر جعفری، عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی تبریز، به معرفی صندوق حمایت از توسعه کشاورزی استان آذربایجان شرقی پرداخت و اظهار کرد: ۴۹ درصد سهام این صندوق دولتی و ۵۱ درصد آن غیردولتی است و ۲۵۴ شرکت در ترکیب سهامداران آن حضور دارند.

وی با اشاره به تولید سالانه ۷ میلیون تن محصولات کشاورزی در استان، اعلام کرد که ۵۰ درصد صادرات خرمای ایران از آذربایجان شرقی انجام می شود.

بشیر جعفری همچنین با اشاره به نیاز سالانه ایران به واردات ۱۷ میلیون تن انواع نهاده، ظرفیت های همکاری تجاری با قزاقستان را در این زمینه مورد توجه قرار داد.

وی در ادامه به مشکلات موجود در زمینه نقل و انتقال پول میان دو کشور اشاره کرد و در عین حال، بر وجود راهکارهای مناسب برای حل این مشکلات تأکید کرد.

عضو هیئت نمایندگان اتاق تبریز همچنین کیفیت، مقدار و قیمت کالا را سه عامل مهم در خرید از طرف های قزاقستانی عنوان کرد.

آینور امیریکوآ، قائم مقام رئیس مرکز توسعه سیاست تجاری قزاقستان، در ابتدای این نشست ضمن استقبال از هیئت اعزامی، به تشریح وظایف و فعالیت های این مرکز پرداخت و حمایت مالی و اداری از تجار را از مهم ترین مأموریت های آن عنوان کرد.

وی با اشاره به برنامه های این مرکز در حوزه توسعه صادرات توضیح داد که این مرکز سالانه ۱۰۰ شرکت را انتخاب کرده و برای توسعه فعالیت های صادراتی آن ها حمایت های لازم را ارائه می دهد. امیریکوآ همچنین برگزاری نمایشگاه های تجاری را از دیگر فعالیت های این مرکز برشمرد و علاقه مندی طرف قزاقستانی را برای واردات سبزیجات از ایران اعلام کرد.

در ادامه، صمد تنبایف، قائم مقام شرکت غلات و صنایع غذایی قزاقستان (FCC)، ضمن معرفی این مجموعه، اظهار کرد که وزارت کشاورزی قزاقستان سهامدار اصلی این شرکت است.

وی با تشریح ظرفیت های زیرساختی FCC گفت: این شرکت دارای چهار سیلوی بزرگ در قزاقستان و سه ترمینال دریایی در شهرهای آکتائو، باکو و امیرآباد است که ظرفیت چهار سیلوی آن در قزاقستان به ۵۰ هزار تن و ظرفیت سه ترمینال دریایی آن به ۱۰۰ هزار تن می رسد.

تنبایف همچنین پیشنهاد استفاده از مسیر ایران برای صادرات مجدد کالا به بازارهای اروپا و آفریقا را مطرح کرد و خواستار ارسال نامه رسمی از سوی طرف ایرانی، همراه با اعلام حجم کالای مورد نیاز، برای دریافت قیمت شد.

گفتنی است در این نشست، نمایندگان ۹ شرکت نیز حاضر شدند و گفت و گوهای جزئی، تخصصی، تعریفی با آنان درباره زمینه های همکاری، تجاری، انجام شد.



تأکید بر تداوم ارتباط اتاق بازرگانی تبریز و سفارت ایران در قزاقستان

در ادامه سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان، اعضای این هیئت در دیداری کوتاه با سفیر جمهوری اسلامی ایران در قزاقستان، رایزن بازرگانی ایران در این کشور و رایزن اقتصادی سفارت ایران در آستانه، درباره برنامه های توسعه همکاری های تجاری گفتگو کردند.

در این دیدار، کلیات مربوط به اهداف و برنامه های هیئت پیشران و همچنین مقدمات اعزام هیئت اصلی تجاری اتاق تبریز به قزاقستان مطرح و بررسی شد.

در جریان این گفتگوها، بر اهمیت هماهنگی میان اتاق بازرگانی تبریز و سفارت جمهوری اسلامی ایران در قزاقستان تأکید و مقرر شد، ارتباط میان دو مجموعه به صورت مستمر برقرار باشد تا هماهنگی های مربوط به برنامه های هیئت های تجاری پیگیری شود.

بررسی ظرفیت های صادراتی قزاقستان در نشست هیئت اتاق تبریز با آتامکن آستانه

هیئت اعزامی به قزاقستان، نشست مشترکی با مسئولان اتاق ملی کارآفرینان آستانه(آتامکن آستانه) برگزار شد. در این نشست ظرفیت های توسعه همکاری های تجاری، تأمین غلات و نهاده های کشاورزی مورد نیاز ایران، اهمیت مسیر ترانزیتی دریای خزر و زمینه های همکاری میان بخش خصوصی دو کشور مورد بحث و بررسی قرار گرفت.

کریدور خزر فرصتی برای گسترش تجارت ایران و قزاقستان

رضا جعفری، عضو هیئت رئیسه اتاق بازرگانی تبریز، به اهمیت گسترش همکاری های اقتصادی میان فعالان بخش خصوصی ایران و قزاقستان پرداخت. وی با اشاره به محدودیت های ایجادشده در خلیج فارس و افزایش اهمیت دریای خزر در مبادلات تجاری، این شرایط را فرصتی طلایی برای شرکت های قزاقستانی توصیف کرد و بر نقش روزافزون کریدور خزر در سال های آینده تأکید داشت.

جعفری همچنین با اشاره به حضور روسیه به عنوان رقیبی توانمند برای قزاقستان در حوزه صادرات انواع نهاده های کشاورزی، بر اهمیت استفاده از فرصت های موجود برای توسعه تجارت میان ایران و قزاقستان تأکید کرد.

عضو هیئت رئیسه اتاق تبریز در تشریح نیازهای وارداتی طرف ایرانی، گندم، جو، ذرت، دانه های روغنی، روغن تصفیه نشده و کنجاله را از جمله محصولات مورد نیاز عنوان کرد. وی همچنین با اشاره به اهداف سفر هیئت پیشران و برنامه ریزی برای اعزام هیئت اصلی تجاری در آینده، بر ماهیت عملیاتی این سفرها و ضرورت پیگیری همکاری های تجاری تأکید کرد.

بشیر جعفری، عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی تبریز، به ظرفیت های تولید محصولات غذایی در ایران اشاره کرد و اظهار داشت که ایران توان تولید ۸۰ درصد محصولات غذایی مورد نیاز خود را دارد.

وی همچنین با اشاره به نیاز کشور به واردات ۱۷ میلیون تن نهاده، قزاقستان را دارای ظرفیت صادرات بخش عمده ای از این محصولات دانست.

دانیار کریموف، معاون رئیس اتاق ملی کارآفرینان آستانه، ضمن استقبال از هیئت اعزامی و ابراز خرسندی از برگزاری این نشست، آمادگی آتامکن آستانه را برای گسترش همکاری با اتاق بازرگانی تبریز اعلام کرد.

وی با اشاره به ظرفیت های قزاقستان در حوزه تولید و صادرات محصولات کشاورزی، از آمادگی طرف قزاقستانی برای همکاری در زمینه صادرات انواع نهاده ها به ایران خبر داد. کریموف در تشریح شرایط عرضه محصولات کشاورزی اظهار کرد که قیمت هر تن جو برای تحویل در آکتائو ۲۰۰ دلار است و قیمت گندم برای تحویل در این بندر در پایان سال مشخص خواهد شد.

همچنین، کیفیت بالا، گندم ه ج تولید، قزاقستان، تأکید کرده این محصولات، از ظرفیت های مهم این کشور برای توسعه همکاری های تجاری دانست.

بررسی مشوق های سرمایه گذاری و ظرفیت های تولیدی منطقه ویژه اقتصادی آکتائو در دیدار هیئت اتاق تبریز

اعضای هیئت در دیدار با مدیر بخش سرمایه گذاری منطقه ویژه اقتصادی آکتائو، با شرایط سرمایه گذاری، مشوق های مالیاتی، هزینه های انرژی و فرصت های راه اندازی واحدهای تولیدی در این منطقه آشنا شدند.

عسگر نوغمانوف، مدیر بخش سرمایه گذاری منطقه ویژه اقتصادی آکتائو، در این نشست ضمن استقبال از هیئت اعزامی، به تشریح شرایط و مزایای سرمایه گذاری در این منطقه پرداخت.

وی با اشاره به مشوق های پیش بینی شده برای سرمایه گذاران اظهار کرد که زمین مورد نیاز برای سرمایه گذاری در منطقه ویژه اقتصادی آکتائو به صورت رایگان واگذار می شود و مالیات بر زمین و مالیات ساخت و ساز در این منطقه صفر است.

نوغمانوف همچنین با مقایسه شرایط مالیاتی منطقه ویژه اقتصادی آکتائو با سایر مناطق قزاقستان توضیح داد که مالیات واردات در قزاقستان ۱۶ درصد است، در حالی که این مالیات در منطقه ویژه اقتصادی آکتائو صفر در نظر گرفته شده است. همچنین مالیات تولید که در قزاقستان ۲۰ درصد است، در این منطقه صفر است.

مدیر بخش سرمایه گذاری منطقه ویژه اقتصادی آکتائو در ادامه، جزئیاتی از هزینه های انرژی و خدمات زیرساختی این منطقه ارائه کرد و گفت: قیمت هر کیلووات برق ۳۵ تنگه، معادل حدود ۲۱ هزار تومان، و قیمت هر مترمکعب گاز ۴۴ تنگه، معادل حدود ۲۶ هزار تومان است. همچنین هزینه هر مترمکعب آب در این منطقه ۶۱۰ تنگه، معادل حدود ۳۶۰ هزار تومان، اعلام شده است.

وی در عین حال تصریح کرد که برای سرمایه گذاری در منطقه ویژه اقتصادی آکتائو، تسهیلات بانکی در نظر گرفته نشده است.

نوغمانوف در بخش دیگری از سخنان خود، با اشاره به ظرفیت های تولیدی و صنعتی ایران، پیشنهاد کرد سرمایه گذاران ایرانی در زمینه تولید رنگ، روغن موتور و لوازم و ابزارآلات گاز، مشابه محصولات شرکت گازسوزان ایران، در منطقه ویژه اقتصادی آکتائو فعالیت کنند.

وی همچنین به مشکلات موجود در زمینه نقل و انتقال پول و انتقال سرمایه اولیه برای سرمایه گذاری در این منطقه اشاره کرد و این موضوع را از چالش های پیش روی سرمایه گذاران عنوان کرد.

در این دیدار، علاوه بر معرفی مشوق های مالیاتی و زیرساختی منطقه ویژه اقتصادی آکتائو، فرصت های حضور سرمایه گذاران ایرانی در بخش های مختلف تولیدی و صنعتی و محدودیت های مربوط به تأمین و انتقال سرمایه مورد بررسی قرار گرفت.

بررسی توسعه روابط تجاری و چالش های کشت فراسرزمینی در نشست هیئت اتاق تبریز در سرکنسولگری ایران در آکتائو

در ادامه سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان، اعضای این هیئت در نشستی به میزبانی سرکنسولگری جمهوری اسلامی ایران در آکتائو، درباره ظرفیت های توسعه تجارت میان دو کشور، برنامه های اعزام هیئت اصلی تجاری و مسائل مرتبط با کشت فراسرزمینی گفتگو کردند.

در این نشست که در محل سرکنسولگری ایران در آکتائو برگزار شد، موضوعات کلی مربوط به روابط تجاری ایران و قزاقستان و زمینه های گسترش همکاری های اقتصادی میان دو کشور مورد بحث و بررسی قرار گرفت.

در جریان این دیدار، اعضای هیئت پیشران همچنین به تشریح برنامه های سفر خود و موضوعات مرتبط با چگونگی تحقق اعزام هیئت اصلی تجاری پرداختند و درباره مقدمات و هماهنگی های مورد نیاز برای انجام این سفر گفت وگو کردند.

بخش دیگری از این نشست به بررسی موضوع کشت فراسرزمینی اختصاص داشت؛ موضوعی که به صورت مفصل درباره آن بحث شد و مشکلات و موانع متعدد موجود در این زمینه مورد توجه قرار گرفت.

بررسی ظرفیت های حمل و نقل دریایی میان ایران و قزاقستان در با شرکت کشتیرانی خزر

در ادامه سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان، اعضای این هیئت در دیدار با نماینده شرکت کشتیرانی خزر در آکتائو، ظرفیت های حمل و نقل دریایی میان دو کشور، امکانات ناوگان کشتیرانی، هزینه های حمل کالا و شرایط انعقاد قراردادهای حمل و نقل را مورد بررسی قرار دادند.

کاپیتان امیرمسعود امام جمعه، نماینده شرکت کشتیرانی خزر در آکتائو، در این نشست با اشاره به سابقه ۲۵ ساله این شرکت در حوزه کشتیرانی، به تشریح ظرفیت ها و امکانات موجود برای حمل کالا از قزاقستان به بندر شمالی ایران پرداخت.

وی با بیان اینکه شرکت کشتیرانی خزر به تمامی بندر شمالی کشور شامل انزلی، کاسپین، امیرآباد، نوشهر، نکا و فریدون کنار خط کشتیرانی دارد، اظهار کرد: این شرکت دارای ۲۷ فروند کشتی ملکی است و متناسب با نیاز، تا ۴۰ فروند کشتی دیگر نیز اجاره می کند.

امام جمعه با اشاره به اینکه دفتر عملیاتی این شرکت در بندر انزلی قرار دارد، درباره ظرفیت ناوگان کشتیرانی توضیح داد که کشتی های موجود دارای ظرفیت حمل بین دو هزار تا ۶ هزار و ۵۰۰ تن هستند و بالاترین تناژ کشتی های این مجموعه به ۶ هزار و ۵۰۰ تن می رسد. همچنین کشتی های اجاره ای این شرکت دارای ظرفیت پنج هزار تن هستند.

نماینده شرکت کشتیرانی خزر در آکتائو در ادامه، به تشریح هزینه های حمل و نقل دریایی از بندر آکتائو به بندر ایران پرداخت و گفت: میانگین سالانه هزینه حمل هر تن کالا در این مسیر حدود ۳۵ دلار است، اما این رقم متناسب با شرایط و میزان تقاضای حمل و نقل تغییر می کند؛ به طوری که در شرایط کنونی که حمل و نقل در دوره اوج خود قرار دارد، هزینه حمل هر تن کالا به ۶۰ دلار رسیده است.

وی درباره نحوه تعیین نرخ و انعقاد قراردادهای حمل نیز توضیح داد که قراردادهای بر اساس مقدار بار تنظیم می شوند و نرخ حمل در ابتدای هر ماه میلادی مشخص می شود. با این حال، امکان استفاده از روش های دیگر انعقاد قرارداد بر اساس توافق طرفین نیز وجود دارد.

امام جمعه همچنین با اشاره به شرایط پرداخت هزینه های حمل و نقل اعلام کرد که پرداخت ها به صورت ریالی و در داخل ایران انجام خواهد شد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود، به امکانات ذخیره سازی شرکت کشتیرانی خزر اشاره کرد و از وجود یک سیلو ۴۵ هزار تنی متعلق به این شرکت در بندر انزلی خبر داد.

در این نشست، ظرفیت ناوگان دریایی، دسترسی به بندر شمالی ایران، هزینه های متغیر حمل کالا، شرایط قراردادی و امکانات ذخیره سازی شرکت کشتیرانی خزر به عنوان موضوعات اصلی مورد بررسی قرار گرفت.

تشریح برنامه سرمایه گذاری یک میلیارد دلاری هلدینگ چینی گویو در بندر کاروان قزاقستان

در ادامه سفر هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز به جمهوری قزاقستان، اعضای این هیئت در نشستی با مالک و مدیرعامل هلدینگ سرمایه گذاری چینی گویو (Guoyou)، برنامه های سرمایه گذاری این مجموعه در بندر کاروان و ظرفیت های همکاری تجاری با ایران را بررسی کردند.

در این نشست که با حضور یو بویانگ، مالک و مدیرعامل هلدینگ سرمایه گذاری چینی گویو، در آکتائو برگزار شد، برنامه های این شرکت برای سرمایه گذاری یک میلیارد دلاری در بندر کاروان تشریح شد.

در بخش دیگری از این دیدار، موضوع همکاری های تجاری با ایران مورد توجه قرار گرفت و هلدینگ گویو آمادگی خود را برای صادرات دارو از چین به ایران اعلام کرد.

این نشست با محوریت معرفی برنامه های سرمایه گذاری هلدینگ گویو در بندر کاروان و بررسی زمینه همکاری در حوزه صادرات دارو به ایران برگزار شد.

بررسی ظرفیت های حمل و نقل دریایی در نشست با شرکت کشتیرانی نوستراک در آکتائو

اعضای هیئت در نشستی با مدیر شعبه شرکت کشتیرانی نوستراک، ظرفیت ها و امکانات این شرکت در حوزه حمل و نقل دریایی میان قزاقستان و ایران را بررسی کردند.

در این نشست، ابودر عدلجو صفایی، مدیر شعبه شرکت کشتیرانی نوستراک، توضیحاتی درباره ساختار و ظرفیت های فعالیت این مجموعه که به عنوان بازوی قزاقستانی شرکت کشتیرانی کاوه فعالیت می کند، ارائه داد.

در جریان این دیدار، ظرفیت بندر آستارا به عنوان مقصد اصلی فعالیت های شرکت نوستراک در ایران مورد توجه قرار گرفت و توضیحاتی درباره نقش این بندر در مسیرهای حمل و نقل دریایی شرکت ارائه شد.

همچنین در تشریح نحوه فعالیت ناوگان کشتیرانی نوستراک مشخص شد که این شرکت فاقد کشتی ملکی است و خدمات حمل و نقل دریایی خود را با استفاده از کشتی های اجاره ای انجام می دهد.

این نشست با محوریت آشنایی با ظرفیت های عملیاتی شرکت نوستراک، بررسی جایگاه بندر آستارا در فعالیت های آن و شناخت ساختار ناوگان حمل و نقل این مجموعه برگزار شد.

بررسی زمینه های توسعه همکاری های تجاری آذربایجان شرقی و قزاقستان در نشست با آتامکن آکتائو

اعضای هیئت اعزامی در نشستی با مسئولان اتاق ملی کارآفرینان آکتائو (آتامکن آکتائو) ، زمینه های توسعه روابط تجاری میان فعالان اقتصادی آذربایجان شرقی و استان مانگیستانو را بررسی کردند.

عبدالله شارایاندینف، معاون اتاق ملی کارآفرینان آکتائو، در این نشست ضمن استقبال از هیئت اعزامی، از گسترش روابط تجاری میان فعالان اقتصادی استان آذربایجان شرقی و اتاق آکتائو استقبال کرد.

وی همچنین آمادگی اتاق ملی کارآفرینان آکتائو را برای میزبانی از هیئت اصلی تجاری اتاق بازرگانی تبریز اعلام کرد.

در بخش دیگری از این نشست، ظرفیت های تولید محصولات کشاورزی در آکتائو و استان مانگیستانو مورد توجه قرار گرفت. بر اساس توضیحات ارائه شده، آکتائو و استان مانگیستانو در زمینه تولید ذرت ظرفیت چندانی ندارند، اما از تولیدکنندگان گندم و جو به شمار می روند.

در این نشست، نمایندگان شش شرکت نیز حضور داشتند که حوزه فعالیت شرکت های معرفی شده شامل پرورش ماهیان خاویاری، تولید مصالح ساختمانی، لوله های پلیمری، صدیخ خودرو و شیر خشک شتر بود.

با توجه به اینکه زمینه فعالیت این شرکت ها با محور اصلی مذاکرات هیئت پیشران در حوزه تأمین غلات و نهاده های کشاورزی انطباق مستقیمی نداشت، ترکیب شرکت های حاضر از این منظر با نیازهای مطرح شده از سوی هیئت اعزامی متفاوت بود.

این نشست با محوریت بررسی ظرفیت های همکاری تجاری، معرفی توانمندی های تولیدی منطقه و هماهنگی برای میزبانی از هیئت اصلی اتاق بازرگانی تبریز برگزار شد.

دیدار هیئت اتاق تبریز با فعالان اقتصادی ایرانی مقیم قزاقستان

در آخرین ساعات حضور هیئت پیشران اتاق بازرگانی تبریز در جمهوری قزاقستان، اعضای این هیئت در دو دیدار جداگانه با فعالان اقتصادی ایرانی مقیم این کشور، ظرفیت های تأمین غلات و زمینه های همکاری در حوزه واردات نهاده های مورد نیاز ایران را بررسی کردند.

این دیدارها در محل اقامت هیئت اعزامی برگزار شد و طی آن، مذاکراتی با دو نفر از تاجر ایرانی فعال در قزاقستان صورت گرفت.

در نخستین دیدار، اعضای هیئت با یک تاجر ایرانی و یکی از تولیدکنندگان توانمند غلات در قزاقستان ملاقات کردند. در جریان این نشست، ظرفیت های تولید و تأمین غلات مورد بررسی قرار گرفت و مشخص شد که تولیدکننده حاضر در جلسه، امکان تأمین سالانه ۱۰۰ هزار تن غلات را دارد.

در دومین دیدار نیز اعضای هیئت پیشران با یکی دیگر از تاجر ایرانی مقیم قزاقستان که در حوزه پرورش ماهی و آبیازان فعالیت دارد، گفت وگو کردند.

در جریان این مذاکرات، تاجر ایرانی ضمن معرفی زمینه فعالیت خود، آمادگی اش را برای انجام امور مرتبط با اتاق بازرگانی تبریز در زمینه واردات نهاده ها اعلام کرد.

این دیدارها که در پایان برنامه های سفر هیئت پیشران انجام شد، با محوریت شناسایی ظرفیت های تأمین غلات و بررسی امکان همکاری با فعالان اقتصادی ایرانی مستقر در قزاقستان برای پیگیری امور مربوط به واردات نهاده ها برگزار شد.

دیدارهای انجام شده با فعالان اقتصادی ایرانی مقیم قزاقستان، به شناسایی ظرفیت تأمین سالانه ۱۰۰ هزار تن غلات از سوی یکی از تولیدکنندگان این کشور و همچنین اعلام آمادگی یک تاجر ایرانی مقیم قزاقستان برای همکاری با اتاق بازرگانی تبریز در زمینه واردات نهاده ها منجر شد.

مهم ترین دستاورد این دیدارها، شناسایی یک ظرفیت مشخص برای تأمین غلات و ایجاد ارتباط با فعالان اقتصادی مستقر در قزاقستان بود که می توانند در پیگیری امور مربوط به واردات نهاده ها نقش داشته باشند.

بر این اساس، پیگیری مذاکرات با تولیدکننده غلات برای بررسی شرایط تأمین و خرید و همچنین بررسی نحوه همکاری با تاجر ایرانی مقیم قزاقستان در زمینه انجام امور تجاری، می تواند از اقدامات بعدی اتاق بازرگانی تبریز باشد. با این حال، تحقق همکاری های مذکور منوط به مذاکرات تکمیلی و توافق بر سر شرایط اجرایی خواهد بود.







