



وبینار آموزشی تکنیک‌های کاربردی در مذاکره و فروش تلفنی برگزار شد

وبینار آموزشی تکنیک‌های کاربردی در مذاکره و فروش تلفنی به همت دبیرخانه اتاق‌های بازرگانی شمال غرب کشور برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی تبریز، در این دوره تخصصی که برای اعضای اتاق‌های بازرگانی تبریز، اردبیل، زنجان، ارومیه، سنندج و همدان برگزار شد، بهزاد استقامت، مدرس دانشگاه، به صورت آنلاین به تدریس موارد مرتبط با این حوزه پرداخت.