

وبینار «از غرفه تا قرارداد» برگزار شد

وبینار تخصصی «از غرفه تا قرارداد» با محوریت فنون مذاکره و شیوه‌های حضور مؤثر در نمایشگاه‌های ملی و بین‌المللی، به‌همت مرکز شتاب تبریز برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی تبریز، در این نشست، سهند شهبازی، مدیر امور بین الملل اتاق بازرگانی تبریز، به عنوان سخنران به ارائه نکات کاربردی در زمینه حضور حرفه ای در نمایشگاه ها از جمله چگونگی حضور مؤثر در نمایشگاه های داخلی و خارجی، فنون و آداب مذاکره در فضای نمایشگاهی، نحوه رزرو غرفه، اصول غرفه داری و جلب توجه بازدیدکنندگان و همچنین اهمیت پیگیری ارتباطات در دوران پس از نمایشگاه ها پرداخت.